

Conafi.
Prestit^o



Small Cap Conference

21 Novembre 2011

Disclaimer

Il presente documento è stato preparato da Conafi Spa ("Conafi" e, unitamente alle sue controllate, il "Gruppo") per fini esclusivamente informativi ("Presentazione").

Le informazioni e le opinioni contenute nella Presentazione sono elaborate alla data attuale e possono variare in qualsiasi momento senza preavviso.

Le indicazioni sono basate su ipotesi che riflettono le attuali opinioni del management di Conafi, ritenute ragionevoli e credibili alla luce delle informazioni disponibili.

Qualsiasi dichiarazione previsionale, avanzata da o per conto di Conafi, avrà valore solo alla data in cui è stata espressa.

Ogni eventuale informazione di carattere prospettico si basa su assunzioni che potrebbero in futuro non verificarsi.

Conafi non assume alcuna responsabilità per qualsiasi pregiudizio che dovesse derivare dall'utilizzo della Presentazione o delle informazioni in essa contenute o che dovesse altrimenti verificarsi in relazione all'affidamento riposto sulla stessa.

Nessuna garanzia, espressa o implicita, viene fornita in merito alla attendibilità, accuratezza, completezza e correttezza delle informazioni o delle opinioni ed eventuali previsioni ivi indicate.

La Presentazione non costituisce sollecitazione al pubblico risparmio, né rappresenta un invito all'acquisto, sottoscrizione e vendita delle azioni di Conafi.

Per ogni informazione riguardante Conafi e il Gruppo si rimanda alle relazioni periodiche e ai bilanci predisposti e messi a disposizione del pubblico secondo le norme di legge.

AGENDA

- Highlights
- Risultati IH2011
- Il Gruppo Conafi
- Investment Opportunity

Highlights



In una situazione complessa e ancora poco definita circa lo scenario economico-finanziario ed il contesto normativo di settore, Conafi ha ottenuto risultati in ripresa come si evince dalla crescita significativa dei principali indicatori economici ed ha mantenuto una consistente dotazione patrimoniale e finanziaria, proseguendo al contempo le attività di sviluppo e gli investimenti in progetti innovativi e rilevanti per il futuro del Gruppo.

Nei primi 9 mesi del 2011 Conafi ha incrementato in modo rilevante la propria quota di mercato.

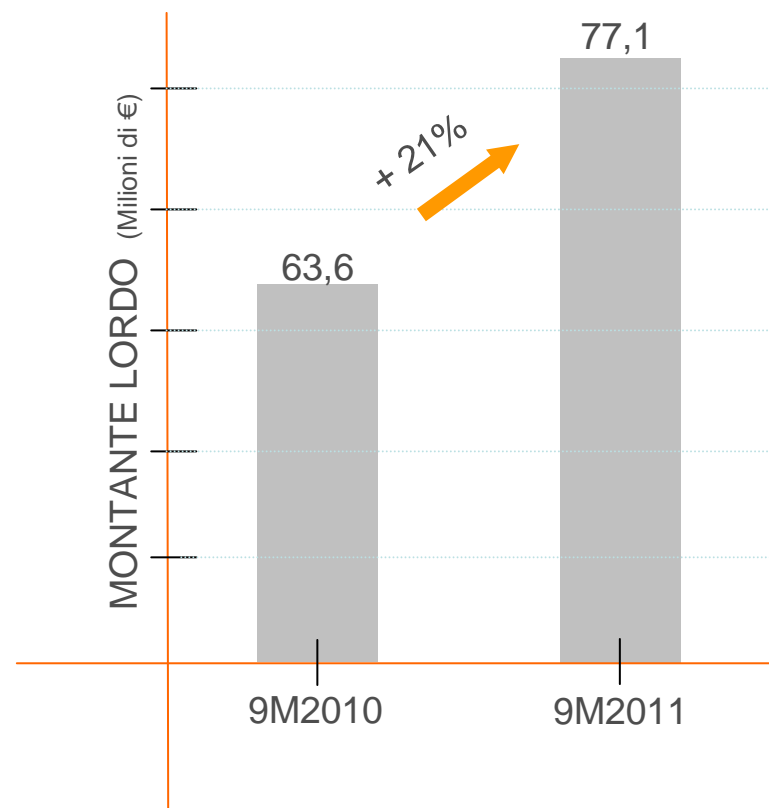
In un'ottica di sviluppo e crescita, continuiamo a puntare sul rafforzamento del core business della Cessione del Quinto, anche attraverso una razionalizzazione del portafoglio dei prodotti e dei servizi, unitamente a un'attenta gestione dei costi operativi.

Risultati al 30/09/2011



Andamento della Produzione

A fronte di una contrazione del 4,7% evidenziata a livello di mercato (dati Assofin), la produzione del Gruppo nel settore dei finanziamenti con cessione del quinto è risultata pari a circa 77,1 milioni di euro, mantenendosi peraltro su livelli di forte crescita dei volumi intermediati (pari a circa il 21% rispetto ai primi 9 mesi del 2010) ed essendo al contempo caratterizzata da consistenti margini di redditività.



Particolare richiamo occorre porre all'andamento, rispetto ai primi 9 mesi del 2011, della Cessione del quinto della pensione (+41,5%) e della Cessione del Quinto dello Stipendio (+12,6%).

Andamento principali indicatori di conto economico

Nei primi 9 mesi del 2011 si registra rispetto all'analogo periodo del 2010 un significativo miglioramento nei principali indicatori economici. Il Risultato della gestione operativa è sostanzialmente in linea con quello dei primi 9 mesi del 2010 nonostante incorpori il costo dei maggiori investimenti pubblicitari pari a circa 894 migliaia di Euro.

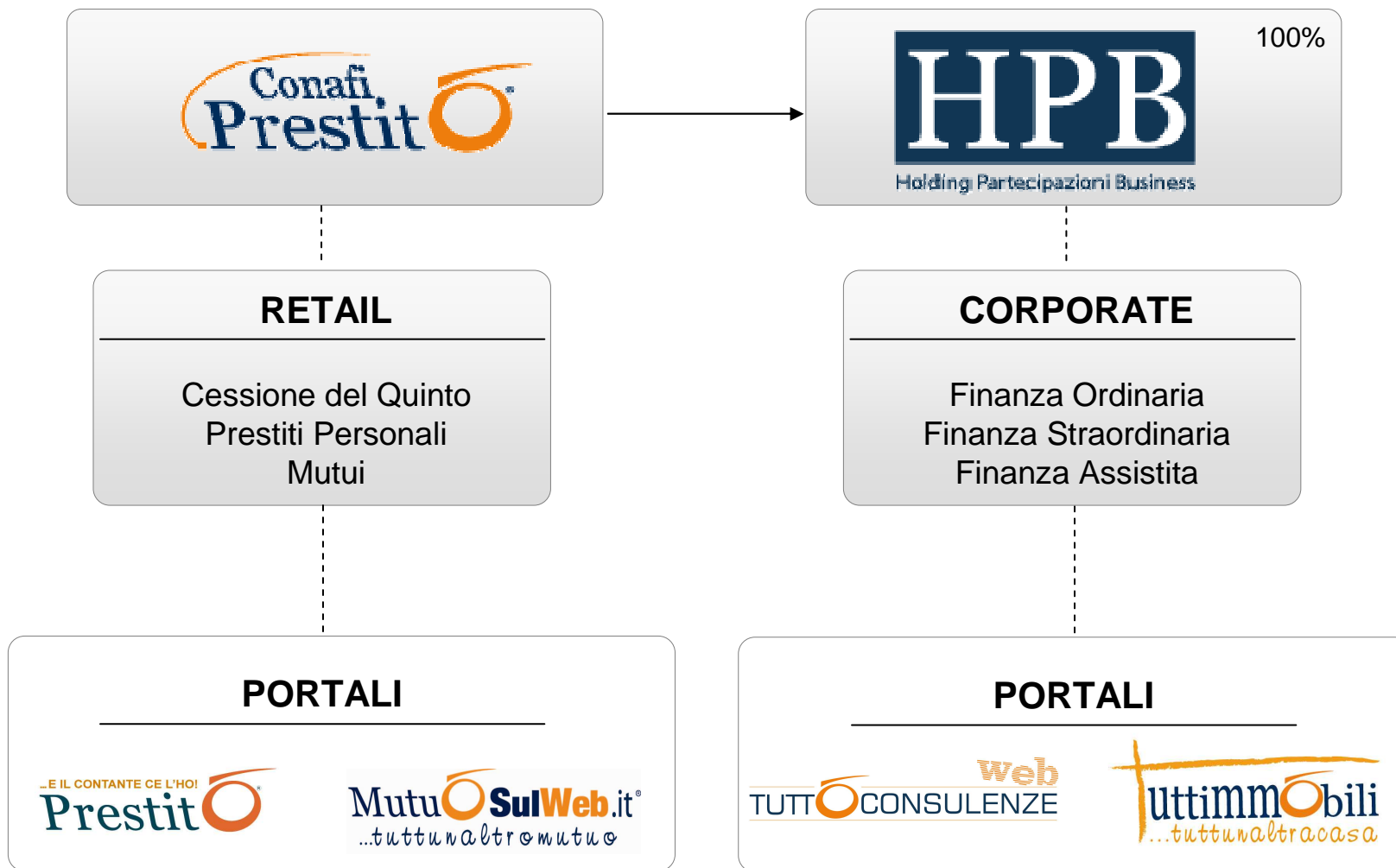


Situazione patrimoniale

PATRIMONIO NETTO (30/09/2011)	59,7 Mln €
PATRIMONIO DI VIGILANZA (30/09/2011)	52,7 Mln €
REQUISITI PRUDENZIALI (30/09/2011)	16,4 Mln €
TOTAL CAPITAL RATIO (30/09/2011)	19%
POSIZIONE FINANZIARIA NETTA (30/09/2011)	50,8 Mln €
LIQUIDITA' (30/09/2011)	49,1 Mln €

Il Gruppo Conafi





Conafi Prestitò

- Intermediario finanziario 107 TUB
- Società quotata dal 2007 presso Borsa Italiana
- Opera da oltre 20 anni nel settore del credito al consumo
- Il modello di business è strutturato su 3 livelli:
 - Società prodotto
 - Piattaforme gestionale di proprietà
 - Reti distributive
- Il core business è rappresentato dall'intermediazione di prestiti con rimborso mediante cessione del quinto dello stipendio, della pensione e delegazione di pagamento
- Nell'ambito dell'offerta alle famiglie il portafoglio prodotti comprende altresì prestiti personali e mutui
- Nell'ambito dell'offerta alle imprese, senza assunzione di rischio di credito, vengono proposti e servizi nei settori della finanza ordinaria, straordinaria, agevolata e assistita
- I programmi intrapresi sono incentrati sia sulla valorizzazione e sullo sviluppo della propria rete distributiva (agenti in attività finanziaria e consulenti), che sullo sviluppo di canali di acquisizione di clientela diretta tramite portali web, in virtù dell'integrazione dei processi operativi e grazie al supporto dei sistemi gestionali di proprietà



- Tutte le attività sono coordinate e gestite dalla struttura organizzativa centrale, monitorate puntualmente grazie al supporto dei sistemi informativi
- L'attenzione continua e qualificata rivolta alla clientela massimizza l'efficienza del processo aumentando le probabilità di successo della pratica di finanziamento
- Il modello operativo è completo e organico:
 - il consumatore può contare sull'intervento di soggetti professionali
 - i partner (Banche e Assicurazioni) beneficiano di un servizio completo di gestione del credito

MutuoSulWeb

Caratteristiche:

- Piattaforma tecnologica proprietaria
 - Algoritmo decisionale MCS
 - Ufficio studi
 - Modello operativo: Portale web, Back-Office, Front-Office, Rete di agenti in attività finanziaria
-
- MutuoSulWeb costituisce la sintesi tra processo e consulenza per offrire al consumatore la soluzione migliore
 - MutuoSulWeb permette di creare una proposta di mutuo personalizzata sulle esigenze e le caratteristiche del cliente grazie all'algoritmo finanziario MCS (Mortgage Credit System)
 - MutuoSulWeb è un modello completo e organico tramite il quale sia il consumatore che l'Istituto erogante possono contare sull'intervento di soggetti professionali ed affidabili
 - MutuoSulWeb, grazie al supporto qualificato e continuo rivolto alla clientela, massimizza l'efficienza del processo aumentando le probabilità di successo della pratica di finanziamento
 - MutuoSulWeb consente una riduzione dei tempi di lavorazione della pratica e un aumento della qualità del servizio grazie all'automazione dei processi e all'applicazione delle logiche dell'istituto erogante

PrestitoSulWeb

Caratteristiche:

- Piattaforma tecnologica proprietaria
- Struttura organizzativa progettata sul core business della cessione del quinto
- Modello operativo: Portale web, Back-Office, Front-Office, Rete di agenti in attività finanziaria

- PrestitoSulWeb è il portale specializzato nella soluzione delle esigenze finanziarie delle famiglie
- PrestitoSulWeb è lo strumento commerciale ed operativo che replica l'esperienza ventennale di Conafi nel settore del credito al consumo
- PrestitoSulWeb fornisce risposte immediate e consente l'effettuazione dell'istruttoria delle pratiche di finanziamento tramite strutture di front-end dedicate, back-office specializzati e con l'intervento di agenti in attività finanziaria su tutto il territorio nazionale

Cessione del Quinto

Il servizio è dedicato a Istituti di credito con strutture distributive sul territorio nazionale.

Caratteristiche:

- Conafi Prestitò gestisce l'istruttoria, fornendo alla Banca l'esito della propria analisi tramite piattaforma informatica
- Conafi Prestitò cura la gestione del finanziamento in tutte le sue fasi, seguendo per conto della Banca l'incasso delle quote
- La Banca, sollevata da ogni incombenza amministrativa, ottiene un servizio a costi totalmente variabili e mantiene il contatto diretto con la propria clientela

Mutui

Il servizio è dedicato a Istituti di credito che intendono variabilizzare i costi della propria struttura di Back Office.

Caratteristiche:

- Conafi Prestitò gestisce l'istruttoria dei mutui tramite un modello operativo indipendente ed affidabile, e secondo le indicazioni concordate con la Banca
- Conafi Prestitò gestisce l'istruttoria del mutuo in tutte le sue fasi, dalla raccolta della documentazione della clientela al momento della stipula dell'atto notarile

Investment Opportunity



Valorizzazione

MERCATO	MTA
REUTERS	CNP.MI
BLOOMBERG	CNP:IM
NUMERO AZIONI	46.500.000
NUMERO AZIONI PROPRIE (16/11/2011)	4.287.047 (9,22%)
MARKET CAP (16/11/2011)	27,8 Mln €

Caratteristiche ed elementi di successo

- Intermediario finanziario ex 107 TUB
- Oltre 20 anni di esperienza nel settore del credito al consumo
- Alta specializzazione nel prodotto della cessione del quinto e approfondita conoscenza del mercato di riferimento
- Portafoglio prodotti diversificato e completo
- Alta integrazione verticale, con competenze specifiche in tutta la catena del valore
- Elevata attenzione alla compliance nello sviluppo dei processi operativi
- Solidità finanziaria
- Riconoscibilità del brand
- Trasparenza e professionalità verso la clientela finale
- Piattaforme informatiche di proprietà, integrate e in continuo aggiornamento che consentono di fornire il collegamento tra la rete commerciale e i servizi e i prodotti gestiti
- Struttura organizzativa e rete distributiva consolidata

Q & A

Contatti

Investor Relations

Salvatore Chiolo – Investor Relator

Via Cordero di Pamparato, 15 – 10143 Torino

Tel. +39 011.77.10.320

Fax +39 011.37.19.488

investor_relator@conafi.it

IR Top - Investor Relations & Financial Communication

Via San Prospero, 4 – 20121 Milano

Tel. +39 02.45.47.38.84/3

Fax +39 02.91.39.06.65

ir.conafi@irtop.com