



# COMPANY HIGHLIGHTS



a cura di 9Colonne

La mission del Gruppo torinese è quella di investire nella ricerca e nello sviluppo di nuovi prodotti e nella fidelizzazione della clientela



Il presidente Chiolo: «Puntiamo a formare agenti soddisfatti degli economics e dei servizi resi, sempre attenti alla tutela dei clienti e alle regole»

Conafi Prestito Spa, società nata nel 1988, con sede a Torino, è un intermediario finanziario iscritto all'elenco generale degli intermediari finanziari ex art. 106 - del Testo Unico Bancario - tenuto presso Banca d'Italia e all'elenco speciale Banca d'Italia ex art. 107. Del gruppo fanno parte Alba Finanziaria Spa, Holding Partecipazioni Business Spa, Italifin Srl, Progefin Spa, Uniprestit Spa, Via Advisors Corporate Finance Srl, Euris Europe Srl e Consulenze e Finanze Srl.

Conafi Prestito considera le risorse umane l'elemento trainante della sua forza. Ed è proprio per questo motivo che ha deciso di valorizzarle, dando l'opportunità ai migliori professionisti di aderire ai Progetti in joint venture «Io Prestito», dedicato agli agenti in attività finanziaria, e «Tuttoconsulenze», rivolto ai consulenti dell'azienda.

La mission di Conafi, come parte attiva nella joint venture, è quella di investire nella ricerca e nello sviluppo di nuovi prodotti, di nuovi sistemi di comunicazione, di strumenti di controllo e di fidelizzazione della clientela, in grado di esaltare gli skill professionali degli agenti e consulenti.

«Ci rivolgiamo a persone motivate, capaci di tradurre in risultati gli investimenti di Conafi Prestito, assumendo uno spirito intraprendente e attivo», spiega il presidente del Gruppo Conafi Nunzio Chiolo. I progetti si pongono traguardi ambiziosi, in quanto Conafi vuole consolidare la propria posizione di mercato. Proprio per questo motivo tutti gli aderenti al progetto sono considerati parte integrante per lo sviluppo del gruppo e richiedono molta cura e attenzione.

Gli aderenti ai progetti possono beneficiare di numerosi ed esclusivi plus, messi a disposizione per affrontare al meglio le continue sfide che quotidianamente il mercato presenta: un portafoglio di prodotti completo, rivolto sia alle esi-

genze della famiglia, sia alle necessità delle imprese, la brandizzazione della propria attività con il marchio Prestito, brand tra i più conosciuti e apprezzati dal mercato, i corsi di formazione sui prodotti, sulle tecniche di vendita e di marketing erogati direttamente da Conafi Prestito, l'utilizzo di una piattaforma tecnologica consumer oriented.

Il progetto si sviluppa su tre direttrici che corrispondono alle figure specifiche del **Key account**, dell'**Agency** e del **Corner**.

Il **Key Account manager** avrà tra le varie attività l'obiettivo di sviluppare la clientela esistente grazie allo sviluppo del proprio portafoglio clienti, allo sviluppo delle attività di referral, sulla clientela di Conafi Prestito e infine alla gestione delle operazioni di rinnovi, sulla clientela di Conafi Prestito. Inoltre il **Key Account** potrà effettuare attività di new business al fine di aumentare il

Con le iniziative «Io Prestito» e «Tuttoconsulenze» la società di intermediazione finanziaria offre ai suoi convenzionati l'opportunità di migliorare le tecniche di vendita e marketing

## «I nostri progetti»

Il Presidente  
Conafi Prestito  
Nunzio Chiolo



**CONAFI PRESTITO S.p.A.**  
Via Cordero di Pamparato, 15  
- 10143 Torino  
Tel: +39 011 77.10.320  
Fax: +39 011 77.10.634  
Site Web: www.conafi.it

**TOP MANAGEMENT CONAFI PRESTITO**  
Nunzio Chiolo, presidente e amministratore delegato  
Giuseppe Vigorelli, consigliere delegato  
Marco Gerardo, direttore generale  
Claudio Forte, CFO

**INVESTOR RELATIONS**  
Via Cordero di Pamparato, 15  
- 10143 Torino  
Salvatore Chiolo - Investor Relator  
Tel: +39 011 77.10.320  
Fax: +39 011 37.19.488  
Address Mail:  
investor\_relator@conafi.it

**AZIONARIATO**  
Fonte: (Consob 13/01/2009)  
Alite S.r.l. 6,2%  
Banca Popolare Emilia Romagna Scarl 3,2%  
Chiolo Nunzio 1,6%  
Conafi Prestito 3,5%  
Meliorbanca S.p.A. 2,9%  
Mercato 35,2%  
Sirefid 45,1%  
Sopaf S.p.A. 2,3%

numero di clienti attivi mediante le attività promozionali definite congiuntamente alla direzione Marketing di Conafi, lo sviluppo degli accordi e delle convenzioni stipulate da Conafi Prestito e la creazione e lo sviluppo di accordi e convenzioni da stipulare con professionisti e/o aziende derivanti da relazioni proprie.

L'**Agency Io Prestito** è la formula rivolta all'aderente che intende dotarsi anche di una struttura distributiva fisica sul territorio. L'agenzia sarà interamente brandizzata con i colori Io Prestito. È prevista anche la formula del co-branding per l'agente che, già forte della propria immagine sul territorio, intende ottenere ulteriore standing e ampliare la gamma di prodotti e servizi offerti.

Oltre alla gestione delle attività di sviluppo del proprio portafoglio clienti, dell'attività di new business e dell'attività di public relation ricopre, in virtù della sua presenza fisica sul territorio, il ruolo di vero e proprio punto di riferimento.

Il **Corner** è pensato per i professionisti, quali commercialisti, avvocati, assicuratori e consulenti del lavoro che intendono allargare il portafoglio di servizi già offerti alla loro clientela, aumentando così il proprio business. Il libero pro-

fessionista può disporre anche di uno strumento di comunicazione tecnologicamente innovativo e altamente performante all'interno della propria struttura. La perfetta conoscenza del mercato e dei nostri potenziali clienti ci permette di prestare la massima attenzione ai prodotti rivolti alla famiglia: dalla Cessione del Quinto dello Stipendio e della Pensione, che sono stati per 2 decenni il core business della Conafi, per passare ai Prestiti Personali ed ai Mutui.

Al fine di completare la propria offerta di prodotti rivolti alle imprese Conafi Prestito ha attuato la propria politica strategica, mettendo a disposizione i migliori prodotti e servizi sul mercato dedicati alle imprese: Finanza Ordinaria, Finanza Straordinaria e Finanza Agevolata.

Il presidente del gruppo Nunzio Chiolo si ritiene assolutamente soddisfatto dei risultati raggiunti in ordine all'adesione al progetto, in linea con gli obiettivi definiti. «Oggi - spiega Chiolo - possiamo contare su 201 adesioni, stiamo puntando su reti che capillarmente servono il territorio nazionale. La joint venture rappresenta il punto di partenza per una equa distribuzione dei profitti tesa a creare agenti e professionisti soddisfatti degli economics, dei servizi resi e della tutela della clientela servita con professionalità, nel rispetto delle regole deontologiche e di tutta la normativa prevista dalle leggi attualmente in vigore».

A questo proposito il presidente del Gruppo Conafi tiene a sottolineare: «Guardavamo con molto interesse al possibile riordino del comparto della intermediazione finanziaria previsto dal disegno di legge del sottosegretario Pinza, auspichiamo - conclude Chiolo - che si avvenga il prima possibile alla definizione di una legge che salvaguardi gli operatori in grado di offrire garanzie, solidità e professionalità».

Gruppo Conafi Prestito

# La storia: vent'anni nel mercato finanziario

Conafi Prestitò Spa nasce nel 1988 e nel 1994 collabora con Adriatica Finanziaria. Da due anni è quotata in borsa su Expandi

Una storia lunga più di vent'anni culminata nel 2007 con l'ammissione alla quotazione in borsa sul segmento Expandi. Conafi Prestitò Spa, società con sede a Torino nasce nel 1988 come società di consulenza finanziaria e assicurativa. Dopo alcuni anni si specializza nel settore dei prestiti da rimborsarsi mediante cessione del quinto dello stipendio e delegazione di pagamento. Nel 1994 un primo grande passo in avanti: Conafi Prestitò Spa diventa consulente di Adriatica Finanziaria Spa per la trasformazione da società di leasing in società cessionaria di Banche per il settore CQS, assumendone in seguito l'incarico di Agente Generale per tutto il territorio nazionale.

L'anno successivo, nel 1995, partecipa alla costituzione della Quinto Service Srl, in seguito assorbita come ramo aziendale nel settore CQS di Finemiro Spa, oggi Neos Banca. Nello stesso anno Conafi Prestitò crea la prima rete in Italia di agenti monoprodotto in franchising con il marchio Tuttiprestiti. Nel 2001 si trasforma in Società per Azioni e si iscrive all'albo degli intermediari finanziari ex art. 106 TULB. Nella compagine societaria entrano la Meliorbanca Spa e la Banca Popolare dell'Emilia Romagna.

È il 2003 quando parte il progetto «CQS chiavi in mano per banche retail» con la sottoscrizione dei primi mandati con istituti di credito, quali la Banca Popolare di Sondrio e la BCC Pordenonese. Nell'aprile 2006 è iscritta all'elenco speciale degli intermediari finanziari ex art. 107 tenuto dalla Banca d'Italia. Diventa pertanto punto di riferimento del mercato dei finanziamenti da rimborsarsi mediante cessione del quinto dello stipendio con il vantaggio dell'erogazione diretta ed immediata del credito.

A settembre 2006 c'è la presentazione a Borsa Italiana SpA e Consob rispettivamente della domanda e della comunicazione per l'ammissione delle azioni della società alla quotazione sul segmento Expandi. Il 12 aprile 2007 è ammessa alla quotazione in borsa sul segmento Expandi.



## Il piano del Gruppo ha la firma di HPB

Holding Partecipazioni Business Spa, costituita nel 2007 e controllata al 100% da Conafi Prestitò, è la società del Gruppo dedicata all'acquisizione di partecipazioni in società target funzionali ai piani di sviluppo della capogruppo.

HPB ha intrapreso il proprio piano di acquisizione nel marzo 2008 con il 60% della Progefin, proseguendo poi nel luglio con il 51% di Uniprestit e il 51% della Via Advisors Corporate Finance, nel mese



di novembre con il 51% della Consulenze & Finanze e per ultima nel mese di dicembre acquisendo il 51% della Euris Europe.

## Quando mediare è comunicare

Italifin è specializzata nei prestiti e opera su tutto il territorio nazionale grazie a una copertura capillare e a una politica di marketing unitaria

Italifin Srl, società costituita nel settembre 2003, è iscritta nell'albo dei mediatori creditizi e nell'elenco degli agenti in attività finanziaria.

Italifin Srl è entrata a far parte del Gruppo Conafi da giugno 2006, dopo l'acquisizione del 100% del capitale da parte della Conafi Prestitò. La società è specializzata nei prestiti rimborsabili mediante cessione del quinto dello stipendio, della pensione e delegazione di pagamento, promuove la concessione di prestiti personali da parte di primari istituti finanziari assicurando assistenza finanziaria alla propria clientela (dipendenti statali, pubblici e di aziende private, lavoratori autonomi, nonché pensionati Inps, Inpdap, di altri Istituti, Enti, Casse e Fondi pensione). Grazie al marchio Prestitò, la società acquisisce



direttamente la clientela mediante attività pubblicitaria sui media, operando su tutto il territorio nazionale con copertura capillare attraverso una politica di marketing e commerciale unitaria.

L'obiettivo principale della società è quello di soddisfare le esigenze della clientela individuando i prodotti finanziari adatti alle necessità e richieste di ogni singolo cliente. Tutto ciò è reso possibile grazie al sempre più ampio ventaglio di pro-

dotti finanziari distribuiti e a una assistenza mirata e personalizzata offerta dagli agenti/mediatori che operano capillarmente su tutto il territorio nazionale. Dopo cinque anni di attività la società è cresciuta e oggi può vantare, oltre a un ampio portafoglio clienti, una completa gamma di prodotti (tra i quali cessione del quinto, delegazione di pagamento, prestiti personali, carte di credito e mutui) sviluppata negli anni grazie anche alle convenzioni sottoscritte con primari istituti finanziari. L'attenzione rivolta alla comunicazione è notevole. In un mercato sempre più competitivo occorre essere chiari e trasparenti. L'ufficio Marketing è cresciuto nel tempo e ha sviluppato campagne pubblicitarie mirate a ciascuna singola tipologia di clientela.

## Il buon prestito si vede dall'Alba

La ex Tuttiprestiti ha l'obiettivo di accrescere le opportunità che il mercato del credito al consumo può riservare. Sottoscritta la convenzione con l'Inps

Alba Finanziaria Spa, già Tuttiprestiti Spa, costituita nel mese di luglio 2007, è una società iscritta nell'elenco generale degli intermediari operanti nel settore finanziario disciplinato dall'art. 106 e seguenti del D.lgs. n. 385/93 TUB. La società, con sede legale e operativa a Torino, è partecipata al 100% dalla capogruppo Conafi Prestitò Spa.

Alba Finanziaria Spa è costituita con l'obiettivo di ampliare le opportunità offerte dal mercato del credito al consumo, grazie a una maggiore capacità di competere con i principali operatori a livello nazionale sul mercato del credito al consumo, al rafforzamento della specializzazione nell'offerta di prestiti e dell'efficacia commerciale nei confronti della clientela retail e alla focalizzazione delle attività operative su alcune tipologie di finanziamento con l'obiettivo di migliorare ulteriormente il livello di servizio e la quali-



tà dell'offerta alla clientela. La società opera nel settore del credito al consumo e si è specializzata nel comparto della cessione del quinto della pensione. Alba Finanziaria,

grazie al know how e all'esperienza acquisita direttamente dalla capogruppo, ha potuto specializzarsi in un settore di nicchia quale quello della cessione del quinto della pensione. La società ha sottoscritto la Convenzione con l'Inps per il prodotto di Cessione del Quinto della Pensione, garantendo in questo modo la distribuzione di un prodotto finanziario a condizioni economiche estremamente vantaggiose, Tegl limitati e premi assicurativi per la copertura del rischio vita a tariffe contenute. Grazie all'esperienza pluriennale maturata dal Gruppo nelle politiche di marketing e commerciali mirate, Alba intende sviluppare una strategia di comunicazione rivolta direttamente ai pensionati Inps con l'obiettivo di acquisire nuove richieste di finanziamento, di incrementare i propri volumi intermediati, infine di ampliare il proprio portafoglio clienti.



# Know how e professionalità: è l'identikit di VIA Advisors

Assistenza ad operazioni di acquisizione e fusione, Mbo/Lbo, Ipo e aumenti di capitale sul mercato di Milano e Londra, ristrutturazione del debito, pianificazione strategica, valutazioni d'azienda e internazionalizzazione: queste sono le attività di VIA Advisors Corporate Finance, una boutique di advisory indipendente attiva dal 1996 nell'area della finanza straordinaria rivolta ad aziende italiane ed estere, enti pubblici ed intermediari finanziari. Gli interventi si articolano sia nella strutturazione delle operazioni sia in tutte le attività di supporto. L'obiettivo di VIA Advisors Corporate Finance è aiutare le imprese a raggiungere i loro obiettivi attraverso tutti gli strumenti della finanza aziendale, garantendo indipendenza, riservatezza e professionalità.

I punti di forza che rendono la società un centro d'eccellenza sono l'elevata professionalità e il solido know how sulle diverse aree della finanza aziendale e dell'asset management, l'indipendenza da istituzioni finanziarie, l'approccio flessibile e customer oriented e il vasto network di contatti con investitori professionali italiani ed esteri. Fondata nel 1998 da un gruppo di azionisti, tra cui Giancarlo Meschi, la società ha l'obiettivo di fornire servizi di corporate finance alle imprese, inizialmente nel settore tecnologico, di provenienza di alcuni degli azionisti, mantenendo il focus soprattutto al reperimento per le aziende clienti del capitale di rischio.

Nel 1999 la società si affilia ad un circuito internazionale di revisione. Negli anni del boom del nuovo mercato e della new economy e del mercato borsistico, sviluppa un know-how specifico nell'assistenza alla quotazione di società, specificamente nel settore tecnologico, tra l'altro avendo il ruolo di sole financial advisors nella quotazione di Finmatica Spa (all'epoca operazione di maggior successo sul nuovo mercato).

Affianca successivamente all'attività di assistenza alla quotazione (con clienti quali Saeco, Digital Bros, Banca Antonveneta, Cia Immobiliare, ecc...), attività più tipiche di corporate finance collegate

La boutique di advisory indipendente è attiva dal 1996 nell'area della finanza straordinaria rivolta ad aziende italiane ed estere, enti pubblici ed intermediari; nel luglio del 2008 è entrata a far parte del Gruppo Conafi



Via Advisors  
CORPORATE FINANCE

ai circuiti di revisione, quali due diligence, valutazioni, redazioni business plan, oltre a concentrarsi nell'assistenza ad aziende in fase di M&A. Opera inoltre come main contractor nel «Progetto Colombo» finanziato dalla Comunità europea per il censimento dei progetti potenziali spin-off universitari nella regione Abruzzo.

Nel dicembre 2003 la società lascia il circuito di revisione e, a inizio 2004, entra nella compagnia Maurizio Stecco, che diviene presidente e apporta competenze professionali nel settore delle telecomunicazioni che consentono tra l'altro l'acquisizione di clienti quali Eplanet, Eliet (a cui viene fornita assistenza completa per la quotazione all'Aim).

Viene poi attivato un contratto di licenza di marchio e assistenza manageriale alla licenziataria, VIA Advisor de Ecuador, costituita da partner locali per gestire il terzo operatore telefonico del Paese. Altra operazione di rilievo è l'assistenza ad uno dei maggiori gruppi chimici mondiali (operazione protetta da Nda) nella cessione delle attività in Italia. Recentemente la società ha esteso la propria area di competenza ai settori dell'energia alternativa e del trasporto aereo.

L'attenzione alla ricerca di capitale di rischio per la propria clientela, anche nella fase di start-up, è testimoniata dalla scelta di assumere il ruolo di main sponsor dell'associazione Iban - Italian business angel network, che è ospitata presso la sede di Milano della società. Nel luglio del 2008 VIA Advisors è entrata a far parte del Gruppo Conafi. Il dottor Giancarlo Meschi, ad di VIA Advisors, ritiene l'operazione una vera opportunità di crescita: «In un momento così delicato per l'economia - ha spiegato - investire in un progetto industriale strutturato permetterà alla VIA Advisors di continuare a sviluppare il proprio potenziale specifico, al gruppo di presentare una offerta di servizi alle imprese sempre più completa».

# Mediazione creditizia, UniPrestit continua il percorso di crescita

La società è specializzata in prodotti finanziari per le famiglie: la marcia in più è garantita dalla novità della piattaforma informatica «KorisWeb»

Crescere in un mercato sempre più esigente come quello della mediazione creditizia non è facile. È proprio per questo che acquistano ancora maggior valore i lusinghieri risultati centrati negli anni da UniPrestit Spa, una società che dal 2001 opera con profitto proprio in questo settore. Presente su tutto il territorio nazionale, UniPrestit è specializzata nella distribuzione di prodotti finanziari rivolti alle famiglie: la società in breve tempo è riuscita a crescere notevolmente grazie alla selezione dei migliori prodotti finanziari, alla competitività, alla consulenza professionale, alla trasparenza offerta alla clientela, alla continua assistenza alla rete di agenti e mediatori operata tramite i servizi di customer service, help desk e all'innovativa piattaforma informatica «KorisWeb».

UniPrestit è entrata a far parte del Gruppo Conafi nel luglio 2008. «Le motivazioni che ci hanno spinto a entrare nel Gruppo Conafi - ha spiegato il dottor Massimo Anastasi, amministratore delegato di UniPrestit - sono da ricercare nella professionalità del manage-

UNIPRESTIT  
mediazione creditizia in franchising

ment di Conafi capace, in un ventennio, di raggiungere obiettivi importanti, come testimonia il processo di quotazione in Borsa. Più che aspettative, abbiamo la certezza di riuscire a riservarci un ruolo sempre più importante nel mercato del credito, grazie alle sinergie con la capogruppo».

La politica di UniPrestit mira alla costante analisi delle esigenze di un mercato in continua evoluzione, a un processo di ricerca, di studio e di aggiornamenti continui. La società ha attivato nel tempo importanti campagne di comunicazione sul territorio che hanno permesso da un lato la diffusione del marchio e dall'altro l'acquisizione di un interessante portafoglio di clientela. La mission di UniPrestit è da sempre quella di offrire alla propria clientela un book di prodotti e servizi completo, in grado di soddisfare tutte le esigenze anche attraverso una presenza capillare sull'intero territorio nazionale.



# Progefin, gli esperti di leasing e factoring al servizio delle Pmi



PROGEFIN

Fornire alle piccole e medie imprese tutto il supporto necessario per ottenere un finanziamento: questa è la mission di Progefin Spa, proprietaria del marchio Leasingonline, che si occupa di consulenza finanziaria alle imprese ed è specializzata in tutte le principali forme di finanziamento a medio lungo termine. La società è attiva su tutto il territorio nazionale e vanta importanti partnership con i principali gruppi bancari italiani ed europei. La società accompagna le Pmi che hanno bisogno di un finanziamento passo dopo passo, dalla stesura del contratto fino alla sua gestione. Progefin si propone all'impresa come unico interlocutore per tutte le fasi di istruttoria del finanziamento, in particolare per l'analisi dell'esigenza, per lo studio di fattibilità, per l'individuazione della soluzione più adatta, per la raccolta della documenta-

zione a fini istruttori, per la presentazione della pratica all'Istituto per la delibera e per la cura della stipula del contratto. I servizi offerti dalla Progefin prevedono tra l'altro progettazione finanziaria, leasing finanziario, leasing strumentale (veicoli, immobiliare, operativo, nautico e aeronautico), leasing energia (progetti di fotovoltaico, eolico etc), noleggio operativo, factoring e fidejussioni finanziarie e assicurative. Tra le specializzazioni evidenziate, il leasing rappresenta nelle sue più varie emanazioni il punto di forza, in tutte le soluzioni più evolute.

Progefin ha la possibilità di gestire le operazioni di leasing utilizzando i maggiori player del mercato. Tra i vantaggi spiccano la possibilità di affrontare operazioni finanziarie gestite in pool e una valutazione finanziaria legata alle classiche variabili, quali ad esempio il settore

merceologico, la dimensione dell'operazione, l'ubicazione geografica, l'equity e la suddivisione del rischio con l'obiettivo di individuare la migliore soluzione per il cliente grazie ai rapporti con i principali operatori di mercato.

Non meno importante risulta l'offerta completa di tutta la gamma di prodotti factoring, che vede la Progefin fornire servizi di questo tipo anche su scala internazionale grazie al supporto di infrastrutture a livello mondiale che consentono allo stesso tempo operatività diretta, tempistiche e costi ridotti. Le principali operazioni finanziarie sono rivolte al factoring pro-solvendo e pro-soluto, al factoring indiretto (o fornitori), al factoring internazionale, al factoring maturità, al factoring verso la pubblica amministrazione, all'acquisto crediti e iva. Dal marzo 2008 anche Progefin è entra-

ta a far parte del Gruppo Conafi: «Una scelta strategica la nostra - ha dichiarato Ciro Mongillo, ad e socio fondatore della Progefin - . Già dal 2007 il nostro mercato di riferimento dava messaggi chiari e oggi appare inequivocabile che nel nostro settore c'è spazio solo per aziende strutturate, con elevate professionalità, capacità e forza di comunicare con il sistema bancario e con il mondo della Pmi. L'attuale momento di crisi sta mettendo a dura prova la nostra quotidiana attività e l'appartenenza ad un gruppo importante è fondamentale in quanto occorre affrontare il mercato con adeguati mezzi e valide strutture. Con la Conafi abbiamo condiviso dal primo momento e con entusiasmo, l'importante progetto di sviluppo di tutta l'area corporate, nella quale Progefin si è voluta ritagliare un ruolo importante».

# Euris Europe: una compagnia che ha radici solide e lontane

È stata una delle prime società italiane ad aprire, nel 1993, una propria sede operativa a Bruxelles, estendendo così i propri servizi di assistenza e consulenza agli strumenti di finanziamento della Comunità europea

Euris Srl è stata fondata il 31 ottobre 1989 da un gruppo di imprenditori e di giovani professionisti e ha subito iniziato a operare nel campo dei servizi di assistenza e consulenza alle imprese in materia di finanza pubblica agevolata. Ha assunto l'attuale denominazione il 13 gennaio 1993, in concomitanza con un radicale mutamento della compagnia sociale, da allora non più formata da investitori istituzionali, ma dai soci fondatori e principali collaboratori della società.

Euris Srl è stata una delle prime società italiane ad aprire, nel 1993, una propria sede operativa a Bruxelles, estendendo i propri servizi di assistenza e consulenza anche ai programmi e agli strumenti di finanziamento della Comunità europea, favorendo così la partecipazione a essi non solo delle imprese ma anche degli enti pubblici locali, regionali e nazionali.

L'organizzazione di Euris Srl si è, così, strutturata attorno a tre divisioni interne, ciascuna specializzata e responsabile della elaborazione di uno specifico «prodotto»: Imprese e innovazione è la divisione che produce i servizi per lo sviluppo delle imprese, in Italia e all'estero, mediante l'accesso agli strumenti di finanza agevolata di fonte comunitaria, nazionale e regionale; Sviluppo locale è la divisione che produce servizi relativi a progetti di sviluppo locale, territoriale e settoriale, anche nell'ambito di



**L'organizzazione supporta le aziende nell'accesso alla finanza agevolata per lo sviluppo di prodotti in ambito territoriale**

programmi nazionali e comunitari; Cooperazione è la divisione che produce servizi relativi a progetti di cooperazione territoriale a livello europeo e internazionale, cofinanziati da programmi comunitari e inter-

nazionali. Nei primi vent'anni di attività, le imprese-clienti di Euris Srl sono oltre 2.000, dalle piccole imprese artigiane ai grandi gruppi industriali. Solo per fare un esempio delle numerosissime esperienze e competenze acquisite dalla società, Euris Srl è stata selezionata nel 2000 dal ministero dell'Economia e delle Finanze tra le società di assistenza tecnica ai soggetti promotori dei Patti territoriali e dei contratti d'area. In tale veste, ad oggi ha coordinato la promozione e ha progettato 11 Patti territoriali generalisti e 6 Patti territoriali specializzati nei settori dell'agricoltura e della pesca, tutti approvati e finanziati dal Comitato intermini-



steriale per la programmazione economica (Cipe), i quali hanno previsto la realizzazione, in diverse Regioni italiane, di: 774 investimenti produttivi da parte di altrettante imprese per un ammontare di oltre 875 milioni di euro; 143 investimenti infrastrutturali da parte di altrettanti enti pubblici per 177 milioni di euro; ottenendo agevolazioni finanziarie per 312,5 milioni di euro, di cui 207 per le imprese e 105,5 per gli enti pubblici.

«Circa venti anni di attività hanno poi visto l'evoluzione della società in Gruppo, con società controllate e sedi decentrate in diverse regioni italiane e non: Calabria, Puglia, Sicilia, Piemonte e, da ultimo, a Pola nella Regione Istriana della Croazia».

Infine, l'ultima fase della vita aziendale di Euris Srl ha visto la creazione di una importante e stabile partnership strategica con il Gruppo Conafi di Torino, nell'ambito della quale, il 15 dicembre 2008, è nata Euris Europe, società a responsabilità limitata.

In tal modo, la nuova società, da un lato, eredita le esperienze e le competenze nel campo della finanza agevolata per le imprese di Euris Srl, attiva nel settore da ben 20 anni; dall'altro, si avvale della potente rete commerciale e dei servizi finanziari per le imprese sviluppati dal Gruppo Conafi, integrando nei propri prodotti core anche i prodotti del Gruppo.

## L'obiettivo? Aiutare le imprese a crescere creando competitività

L'ad di Euris Europe Targhetta: «In un momento difficile per l'economia sosteniamo gli investimenti nei progetti di sviluppo orientati all'innovazione»

Euris Europe Srl offre alle imprese servizi di consulenza e assistenza per l'accesso alle numerose agevolazioni finanziarie che Unione europea, Stato e singole Regioni italiane promuovono per aiutare le imprese a crescere e a divenire sempre più competitive sui mercati interni e internazionali, attraverso il sostegno finanziario alla realizzazione di progetti di ricerca, sviluppo e innovazione; progetti di investimento produttivo, in Italia o all'estero; investimenti per il miglioramento ambientale e il risparmio energetico, per la valorizzazione delle risorse umane, per l'acquisizione di nuove tecnologie informatiche e telematiche o di servizi ad alto valore aggiunto.

Euris Europe Srl affianca l'impresa nella definizione di programmi di sviluppo a breve e medio termine, individuando le agevolazioni finanziarie più idonee.

In particolare, i servizi di Euris Europe Srl alle imprese sono articolati in tre fasi. La prima riguarda l'informazione, formazione e orientamento dell'impresa sugli strumenti di finanza agevolata di Unione europea, Stato e Regioni italiane; in secondo luogo l'assistenza tecnica, amministrativa ed economico-finanziaria per l'elaborazione dei programmi di ricerca e/o di investimento e delle relative domande di agevolazione previsti nell'ambito dei singoli strumenti agevolativi; infine l'assistenza tec-

nica, amministrativa ed economico-finanziaria per la gestione delle agevolazioni concesse, dalla stipula dei contratti di finanziamento alle rendicontazioni, fino ai controlli finali.

Euris Europe Srl offre servizi alle imprese di ogni dimensione e di ogni settore produttivo. Tuttavia, è specializzata nell'assistenza e consulenza a progetti complessi e di eccellenza, promossi da gruppi di piccole e medie imprese e da imprese di medio-grandi dimensioni, quali progetti di cooperazione transnazionale in materia di ricerca e sviluppo, progetti integrati di filiera o di area, contratti di programma. Il presidente e amministratore delegato di Euris Europe, Ruggero Targhetta, fondatore di Euris Srl, ha detto di ritenere strategica e di lungo periodo la partnership con il Gruppo Conafi, la quale, peraltro, nasce nel momento più opportuno, in concomitanza con l'avvio di una nuova ondata di finanziamenti agevolati destinati alle imprese, dopo un lungo periodo di blocco di tali fondi.

«La partnership con il Gruppo Conafi - ha dichiarato - non è solo commerciale, né è occasionale: si tratta di una vera e propria partnership imprenditoriale tra società e, soprattutto, tra imprenditori che, proprio nel momento più difficile per l'economia, decidono di investire in un nuovo progetto di sviluppo a servizio del tessuto imprenditoriale italiano».

**Date nuovo impulso alla vostra IMPRESA**

**SERVIZI, FINANZA, CONSULENZA, offerti da un Grande Gruppo Finanziario**

**TUTTOCONSULENZE è la joint venture del Gruppo Conafi Prestitò pensata per l'IMPRESA.**

|  |   |   |  |
|--|---|---|--|
| <b>Consumer Finance</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Cessione Quinto dello Stipendio</li> <li>Cessione Quinto della Pensione</li> <li>Delegazione di pagamento</li> <li>Prestiti Personali</li> <li>Mutui: di Acquisto e Ristrutturazione, di Liquidità, di Sostituzione</li> </ul>  | <b>Finanza Ordinaria</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Factoring</li> <li>Leasing</li> <li>Noleggio Operativo</li> <li>Noleggio a lungo termine</li> <li>Fidejussioni finanziarie e assicurative</li> </ul>  | <b>Settore Assicurativo</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Work in progress</li> <li>Offerta Completa Coperture Assicurative</li> <li>Consulenza e Gestione dei Rischi Aziendali</li> <li>Reperimento Soluzioni Assicurative Convenienti</li> </ul> |  |
| <b>Finanza Straordinaria</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Due Diligence</li> <li>Valutazioni d'azienda</li> <li>Project Financing</li> <li>Merger &amp; Acquisition</li> <li>Internazionalizzazione d'Impresa</li> <li>Ipo</li> <li>Aumenti di Capitale</li> <li>Ristrutturazione del debito</li> <li>Pianificazione strategica</li> </ul> | <b>Finanza Agevolata</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Consulenza per accesso alle agevolazioni finanziarie</li> <li>Presentazione delle domande di agevolazione</li> <li>Orientamento e valutazione preliminare</li> <li>Assistenza nella gestione dell'agevolazione</li> </ul> | <b>Recupero Crediti</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Work in progress</li> <li>Gestione crediti insoluti</li> <li>Prevenzione Rischio di Insolvenza</li> <li>Assistenza completa</li> </ul>   | <b>Immobiliare</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Work in progress</li> <li>Trading Portafogli Immobiliari</li> <li>Ristrutturazione e Valorizzazione Immobili</li> <li>Progettazione soluzioni immobiliari</li> </ul> |

**LE SOCIETÀ DEL GRUPPO CONAFI PRESTITÒ**

ALBA, EURIS, LIPB, Unifin, UNIPRESTIT, PROGE, Via Advisors

**GRUPPO CONAFI PRESTITÒ**

- Presenti sul mercato dal 1988
- 200 dipendenti e 350 agenti
- 90 milioni di patrimonializzazione
- Società finanziaria iscritta ex art. 107 TUB
- 8 back office specializzati per prodotti/servizi
- Società quotata presso Borsa Italiana

**TUTTOCONSULENZE**  
Consulenza per l'impresa e la famiglia

Come contattarci:  
Via email a [impresa@conafi.it](mailto:impresa@conafi.it)  
oppure via fax allo 011/0960570

## Commercialisti multimediali grazie a Consulenze & Finanze

Tramite l'accordo con la Ungdcec è stato aperto un portale di nuovi servizi L'ad Carunchio: «Abbiamo ricevuto un riscontro positivo da 700 colleghi»

Consulenze & Finanze è stata costituita successivamente all'accordo sottoscritto con l'Unione nazionale dei giovani dottori commercialisti ed esperti contabili (Ungdcec).

Con l'aumento di capitale che l'assemblea dei soci di Consulenze & Finanze Srl ha deliberato il 20 novembre 2008 la direttrice legata allo sviluppo del Corner nell'ambito del progetto Tuttoconsulenze rappresenta una ulteriore spinta propulsiva al consolidamento del Gruppo Conafi. La società pone il proprio focus su una prospettiva più ampia e complessa della professione del commercialista che richiede una maggiore attenzione ai cambiamenti dei mercati e alle richieste provenienti dalle imprese.

Ungdcec detiene il 49% di Consulenze & Finanze attraverso Knos Servizi Srl, società interamente controllata dall'Unione dei giovani commercialisti, mentre la restante quota del capitale è detenuta da Holding Partecipazioni Business (HPB) società controllata al 100% da Conafi Prestitò Spa.

Consulenze & Finanze si pone come punto di raccordo per lo sviluppo verso i 15.000 soci iscritti all'Unione nazionale giovani dottori commercialisti e si propone di essere garante della qualità delle attività che verranno svolte, sia in termini di offerta dei prodotti sia dei servizi dell'intero Gruppo Conafi. I dottori commercialisti potranno così essere supportati nella offerta di nuovi servizi professionali mediante l'utilizzo del portale multimediale interattivo di proprietà Conafi.

Caratteristiche del progetto e del portale sono la semplicità, la possi-



bilità di utilizzo su tutto il territorio nazionale e in qualsiasi momento attraverso la rete internet. Questa iniziativa ha lo scopo di offrire ai giovani dottori commercialisti un'ambiziosa opportunità, ovvero la possibilità di offrire alla propria clientela una consulenza professionale su tutte le tematiche finanziarie.

Il presidente di Consulenze & Finanze Luigi Carunchio dichiara:

«Abbiamo avviato una campagna informativa verso le 100 unioni locali che sono situate su tutto il territorio nazionale, a tutti gli iscritti e ai 40.000 visitatori abituali del sito dell'Unione ([www.knos.it](http://www.knos.it)) per fornire tutti i dettagli per aderire al progetto; abbiamo già verificato il grado di interesse dei colleghi al progetto e abbiamo ricevuto un riscontro positivo da parte di oltre 700 professionisti».